



如何倍增保險業績 (How to Double Insurance Sales)

課程簡介

本課程可幫助保險從業員掌握更有效的銷售方法，獲取超卓業績，提高專業形象，保持高昂鬥志。

課程對初入行、業績未如理想或在銷售大額保單上遭遇困難者尤為有用。

課程為期 **3** 小時。此乃 **包班** 課程，**6** 位或以上可包班。歡迎查詢或預約簡介。

課程內容

1. 做大保單的工作習慣
2. 大保單的主要市場
3. 怎樣尋找大客戶
4. 客戶自然來的秘訣
5. 行銷的成功要素
6. **Closing** 大保單的秘密
7. 衝破停滯期的方法
8. 我怎樣每年皆以 **3** 個月成為 **MDRT**
9. 營業員的法律責任

投資: 每位 HK\$500

講師: 何顯貴 律師

Robin Ho

FLMI **Solicitor**

美國壽險管理學院院士

曾任巴黎銀行法律主任

15 年執業律師經驗

3 年 MDRT

2001 年起全職法律及保險教育工作

查詢: Tel 22 197 999

22 197 888

Email: robin@robinho.com